



Kaufen, bauen, modernisieren: Bei der Hüttig & Rompf AG dreht sich alles um die passende Baufinanzierung. Mit 29 Standorten in ganz Deutschland, über 160 Beratern und einem vermittelten Finanzierungsvolumen von jährlich 1,75 Milliarden Euro gehören wir zu den drei führenden Baufinanzierungsvermittlern Deutschlands.

Sie stehen gerade am Beginn Ihrer Karriere oder haben bereits langjährige Berufserfahrung? Ihr solides kaufmännisches Wissen und Ihre Erfahrung im Vertrieb möchten Sie optimal nutzen um Kunden bestmöglich zu beraten? Wenn Sie sich selbst als kontaktfreudigen, ehrgeizigen Menschen bezeichnen, ein professionelles Auftreten für Sie selbstverständlich ist und Sie von einer Vielzahl an Vorteilen profitieren möchten, sollten wir uns kennenlernen!

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Sie als

Bankkaufmann/Immobilien-/Versicherungskaufmann als Baufinanzierungsberater (m/w) für unsere Filiale Wiesbaden

Das erwartet Sie

- Nach intensiver Einarbeitung beraten Sie Neu- und Bestandskunden in einem persönlichen Beratungsgespräch zur optimalen Baufinanzierung
- Dabei ermitteln Sie den individuellen Finanzierungsbedarf unserer Kunden und finden das beste Angebot von unseren über 250 Partnerbanken
- Durch Ihre fachkundige Beratung und Ihr Verkaufstalent bringen Sie die Finanzierung zum Abschluss
- Sie pflegen den Kontakt zu unseren Geschäftspartnern und arbeiten eng mit Maklern, Bauträgern und Bankpartnern zusammen

Das bringen Sie mit

- Sie haben Ihre kaufmännische Ausbildung, idealerweise als Bankkaufmann/frau, Versicherungskaufmann/frau oder Immobilienkaufmann/frau durchlaufen bzw. ein Studium als Finanzfachwirt oder Vergleichbarem absolviert
- Sie arbeiten sorgfältig und vertriebsorientiert
- Kommunikationsgeschick, Zielstrebigkeit und Eigeninitiative zählen zu Ihren Stärken

Unser Angebot

- Vom ersten Tag an bereiten wir Sie auf Ihre Beratertätigkeit mit einer mehrwöchigen Schulung vor und bieten regelmäßig interne Fachtrainings an
- Attraktive Verdienstmöglichkeiten mit erfolgs- und leistungsabhängigem Anteil, Zusatzvergütung während der Einarbeitungsphase
- Potenzielle Kunden erhalten Sie durch unser Key Account und über unsere Beratungsplattform
- Selbständiges Arbeiten, kurze Kommunikationswege und viele berufliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Einen modernen Arbeitsplatz mit hervorragender IT-Ausstattung (z.B. Smartphone auf Firmenkosten)
- Effizientes Arbeiten dank unserer selbst entwickelten und ständig optimierten Datenbank
- Bei uns profitieren Sie von 30-jähriger Erfahrung in der Immobilienfinanzierung

Wir laden wir Sie ein, an unserem Erfolg mitzuwirken!

Sie sehen in diesen verantwortungsvollen Aufgaben eine neue persönliche Herausforderung? Dann bewerben Sie sich als „Bankkaufmann/Immobilien-/Versicherungskaufmann (m/w) Baufinanzierung“ mit Ihren vollständigen Unterlagen einschließlich Kopien relevanter Zeugnisse per E-Mail an karriere@huettig-rompf.de. Zeitnah nach Eingang Ihrer Bewerbung senden wir Ihnen einen Zwischenbescheid. Nachdem der Fachbereich Ihre Bewerbung geprüft hat, nehmen wir Kontakt mit Ihnen auf.