



Sie stehen gerade am Beginn Ihrer Karriere oder haben bereits langjährige Berufserfahrung? Ihr solides kaufmännisches Wissen und Ihre Erfahrung im Vertrieb möchten Sie optimal nutzen um Kunden bestmöglich zu beraten? Wenn Sie sich selbst als kontaktfreudigen, ehrgeizigen Menschen bezeichnen, ein professionelles Auftreten für Sie selbstverständlich ist und Sie von einer Vielzahl an Vorteilen profitieren möchten, sollten wir uns kennenlernen!

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Sie als

Vertriebsmitarbeiter als Kundenberater (m/w) für Baufinanzierung im Innendienst für unsere Filiale Eschborn

Das erwartet Sie

- Nach intensiver Einarbeitung beraten Sie unsere Bestandskunden überwiegend telefonisch in allen Fragen rund um die optimale Bau- und Anschlussfinanzierung
- Sie ermitteln den individuellen Finanzierungsbedarf unserer Kunden und finden das beste Angebot von unseren über 250 Partnerbanken
- Durch Ihre fachkundige Beratung und Ihr Verkaufstalent bringen Sie die Finanzierung zum Abschluss

Das bringen Sie mit

- Sie haben Ihre kaufmännische Ausbildung, idealerweise als Bankkaufmann/frau, Versicherungskaufmann/frau oder Immobilienkaufmann/frau durchlaufen bzw. ein entsprechendes Studium absolviert
- Sie arbeiten sorgfältig und vertriebsorientiert
- Kommunikationsgeschick, Zielstrebigkeit und Eigeninitiative zählen zu Ihren Stärken

Unser Angebot

- Vom ersten Tag an bereiten wir Sie auf Ihre Beratertätigkeit mit einer mehrwöchigen Schulung vor und bieten regelmäßig interne Fachtrainings an
- „Training-on-the-job“ durch unsere Führungskräfte – ganz individuell auf Sie und Ihre Kenntnisse zugeschnitten
- Eine attraktive Vergütung im Angestelltenverhältnis mit erfolgsabhängigem Anteil
- Selbständiges Arbeiten, kurze Kommunikationswege und viele berufliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Abwechslung – denn jeder Kunde, jede Beratung und jede Finanzierung ist anders
- Einen modernen Arbeitsplatz mit persönlichem Umfeld (kein Großraum)
- Ein nettes Team mit viel Dynamik und gemeinsamen Events
- Effizientes Arbeiten dank unserer selbst entwickelten und ständig optimierten Datenbank mit hervorragender IT-Ausstattung
- Bei uns profitieren Sie von 30-jähriger Erfahrung in der Immobilienfinanzierung

Über uns

Kaufen, bauen, modernisieren: Bei der Hüttig & Rompf AG dreht sich alles um die passende Baufinanzierung. Mit 29 Standorten in ganz Deutschland, über 160 Beratern und einem vermittelten Finanzierungsvolumen von jährlich 1,75 Milliarden Euro gehören wir zu den drei führenden Baufinanzierungsvermittlern Deutschlands.

Wir laden wir Sie ein, an unserem Erfolg mitzuwirken!

Sie sehen in diesen verantwortungsvollen Aufgaben eine neue persönliche Herausforderung? Dann bewerben Sie sich als „Vertriebsmitarbeiter als Kundenberater (m/w)“ mit Ihren vollständigen Unterlagen einschließlich Kopien relevanter Zeugnisse sowie unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an karriere-direkt@huettig-rompf.de. Zeitnah nach Eingang Ihrer Bewerbung senden wir Ihnen einen Zwischenbescheid. Nachdem der Fachbereich Ihre Bewerbung geprüft hat, nehmen wir Kontakt mit Ihnen auf.